

# Doelgericht succesvol Netwerken

## TRAINING



**Ondernemer Rob B. Tol, Netwerker van het jaar:**

**“De kracht van een netwerker is het geven van aandacht. Het doel is het delen van informatie, kennis en contacten. De crux is te weten wat je wilt bereiken en hoe je je netwerk opbouwt, inzet, uitbreidt en onderhoudt”. Je netwerk gaat dan voor je werken”.**

Netwerken helpt je toegang te krijgen tot netwerken die voor jou en je organisatie belangrijk zijn voor succes. Het gaat om het leggen van contacten en verbindingen. Maar ook om zakelijke relaties aan te gaan en op lange termijn business te genereren.

**Referenties zijn o.a.:** ABN AMRO, BAM Industrie, Dura Vermeer, GMB, Hogeschool Rotterdam, Rabobank, Strukton, TopDesk, Vialis, Vodafone en Volker Wessels.

**Voor ondernemers, professionals, specialisten, ingenieurs, verkopers, managers en beleidsmakers**

- Netwerktest
- Wat is doelgericht zakelijk netwerken?
- Wat kan netwerken mij opleveren?
- Welk type netwerker ben jij?
- Personal Branding
- Hoe presenteer ik mezelf?
- Sterke en zwakke netwerkkanten
- Waarom dien je goed te luisteren?
- Tips & trucs
- Online netwerken met Social Media
- Presenteer jezelf met een inspirerende Elevator pitch
- Netwerk opbouwen, uitbreiden en onderhouden
- Praktijkcases
- Voornemens en netwerkplan
- Vragen en afsluiting
- Het Netwerk Boek

**“Je bereikt je doelen makkelijker door te netwerken”**

**NetwerkAcademie**  
NETWERKEN IN ZAKELIJKE MARKTEN



Postbus 8649  
3009 AP Rotterdam  
Tel.: 06 30274216

info@netwerkacademie.nl  
www.netwerkacademie.nl